

Offre d'emploi : Installations PV B2B/B2G – Chargé.e d'Affaires

Orienté.e Énergies Renouvelables / Électricité / Techniques Industrielles

BELGA SOLAR[®]: FABRICANT ET INSTALLATEUR DE PANNEAUX PHOTOVOLTAÏQUES DEPUIS 2012

- Belga Solar[®] installe ses panneaux chez les particuliers, les entreprises et le secteur public.
- Belga Solar[®] propose également la pose de bornes de recharge électriques, de batteries et offre des services d'expertise en photovoltaïque pour les installations existantes.

L'entreprise, composée de 26 femmes et hommes, connaît une forte croissance et désire s'adjoindre les services d'un(e) nouvel(le) chargé(e) d'affaires qui rejoindra l'équipe d'installation.

Notre vision : Être les pionniers de l'énergie solaire locale, offrant des solutions durables et responsables pour un avenir plus propre.

Notre mission : Contribuer à la transition énergétique européenne tout en stimulant la réindustrialisation de la Belgique et en soutenant la filière européenne du photovoltaïque.

DESCRIPTION DE LA FONCTION

Dans un environnement dynamique et motivant, vous interviendrez au sein d'une équipe d'experts à taille humaine. Vous développerez les activités commerciales pour les segments du B2B et B2G en ciblant des projets d'installations photovoltaïques de plus de 30KVA, auprès de PME et industries, ainsi que dans le domaine du secteur public. Au-delà d'une bonne compétence technique, vous développerez une expérience capable de comprendre les problématiques de nos clients et d'apporter des solutions adaptées techniquement et financièrement. Vous connaissez le fonctionnement d'une installation photovoltaïque et disposez de suffisamment de connaissance en électricité industrielle. Vous êtes organisé et doté de qualités humaines permettant de générer, développer, et gérer des relations commerciales. Enfin, vous êtes motivé à la fois par un travail de conception et technique ainsi que par un rôle de 'Chargé d'Affaires' de type 'Business Developer/Hunter'.

PROFIL RECHERCHE

- Expérience de +5 ans en développement commercial (projets en PV/techniques industrielles)
- Compétences à la signature et l'exécution de projets industriels (eg. achats, planning, suivi)
- Capacité de communication, sens commercial et apte à développer des relations
- Conception d'une installation photovoltaïque industrielle (eg. dimensionnement, aspects électriques, système de pose en toiture et sol, analyse de rentabilité)
- Esprit d'organisation et attentif aux détails de la conception à l'exécution
- Leadership permettant de réaliser les chantiers 'PME' (gestion équipes internes et externes)
- Rigoureux, précis et capable de résoudre des problèmes de façon autonome
- Dynamique, travailleur, digne de confiance, ponctuel
- Sociable, respectueux et aimant travailler dans une équipe et en équipe

PROPOSITION

Package salarial complet avec chèques repas et véhicule. CP 200 – horaire 38h/semaine.

- ⇒ ***Rejoindre le seul fabricant de panneaux photovoltaïques en Belgique***
- ⇒ ***Faire partie et se développer au sein d'une équipe professionnelle et dynamique à taille humaine dotée d'une excellente ambiance et un bel esprit d'entreprise.***
- ⇒ ***Envie d'avoir de l'impact? Contactez-nous!***